

QUY TRÌNH, THỦ TỤC KÝ KẾT HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP

QUY TRÌNH, THỦ TỤC KÝ KẾT HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP:

❖ Điều kiện trở thành nhà phân phối

- a) Là cá nhân từ đủ 18 tuổi trở lên và có đầy đủ năng lực hành vi dân sự;
- b) Không thuộc trường hợp đang chấp hành hình phạt tù hoặc có tiền án về các tội sản xuất, buôn bán hàng giả, sản xuất, buôn bán hàng cấm, quảng cáo gian dối, lừa dối khách hàng, lừa đảo chiếm đoạt tài sản, lạm dụng tín nhiệm chiếm đoạt tài sản, chiếm giữ trái phép tài sản, tội vi phạm quy định về kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- c) Cá nhân là người nước ngoài phải có giấy phép lao động tại Việt Nam do Cơ quan có thẩm quyền cấp và còn hiệu lực, trừ trường hợp được miễn theo quy định của pháp luật;
- d) Không phải là cán bộ, công chức theo quy định của pháp luật Việt Nam về Cán bộ, công chức;
- e) Không phải là người tham gia bán hàng đa cấp đã từng bị xử phạt vi phạm hành chính mà chưa hết thời hạn được coi là chưa bị xử lý vi phạm hành chính về một trong các hành vi sau:
 - x Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
 - x Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của doanh nghiệp bán hàng đa cấp;
 - x Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được công ty ủy quyền bằng văn bản;
 - x Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của công ty mà mình đang tham gia;
 - x Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
 - x Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi doanh nghiệp chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương;
 - x Kinh doanh theo phương thức đa cấp, tổ chức hội nghị, hội thảo, đào tạo, giới thiệu về hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp của mình hoặc của tổ chức, cá nhân khác khi chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác;
 - x Tham gia vào hoạt động của tổ chức, cá nhân kinh doanh theo phương thức đa cấp chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.

f) Không từng là thành viên hợp danh đối với công ty hợp danh, chủ sở hữu đối với doanh nghiệp tư nhân hoặc công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên, thành viên đối với công ty trách nhiệm hữu hạn có từ hai thành viên trở lên, cổ đông sáng lập đối với công ty cổ phần, người đại diện theo pháp luật của doanh nghiệp bán hàng đa cấp đã bị thu hồi giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp theo quy định của Nghị định 42/2014/NĐ-CP ngày 14 tháng 5 năm 2014 của Chính phủ về quản lý hoạt động bán hàng đa cấp và Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 3 năm 2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp;

❖ Quy trình thủ tục ký kết hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp

➤ **Bước 1:** Nhà phân phối nộp một bộ hồ sơ cho công ty bao gồm:

- ✓ 02 bản Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp với đầy đủ thông tin, chữ ký của Nhà phân phối và Người bảo trợ;
- ✓ 01 bản sao Giấy chứng minh nhân dân hoặc căn cước công dân hợp lệ (đối với người Việt Nam) hoặc 01 bản sao của Giấy phép lao động và Hộ chiếu hợp lệ (đối với người nước ngoài hoặc người Việt Nam định cư ở nước ngoài);
- ✓ 02 ảnh 3x4cm.

➤ **Bước 2:** Trong vòng 01 ngày làm việc kể từ ngày nhận được các tài liệu nêu trên, Công ty sẽ xem xét hồ sơ, ký và đóng dấu hợp pháp vào 02 bản Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp và gửi lại 01 bản cho Nhà phân phối,

➤ **Bước 3:** Sau khi nhận được Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp được ký kết, Nhà phân phối liên hệ với Công ty thông qua điện thoại, email để xác nhận là đã nhận được Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp.

Lưu ý:

- Công ty có quyền từ chối bất kỳ hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp mà không cần đưa bất cứ lý do nào. Quyết định của Công ty là quyết định cuối cùng.
- Không ai được nắm giữ nhiều hơn một (1) tư cách Nhà phân phối của Công ty tại một thời điểm, cũng như không ai được quyền hưởng lợi, sở hữu hay hưởng lợi ích về tài chính có được từ tư cách Nhà phân phối của một người khác, ngoại trừ những lợi ích có được từ việc chuyển giao, chuyển nhượng mà Công ty đã có văn bản cho phép, hoặc những lợi ích có được từ tư cách là Người thụ hưởng của Nhà phân phối.
- Nhà phân phối phải hiểu rõ ràng rằng họ tham gia trở thành Nhà phân phối theo tinh thần tự nguyện và Công ty không bảo đảm cho họ sự thành công ngay lập tức; và tiền hoa hồng có thể kiếm được bởi Nhà phân phối chỉ được dựa trên doanh số bán hàng của chính Nhà phân phối đó.