

1. Công ty có quyền chấm dứt hợp đồng với Nhà phân phối bằng việc thông báo bằng văn bản trước 10 ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt, trong trường hợp Nhà phân phối vi phạm các quy định sau:

- Nhà phân phối thực hiện các hoạt động tiếp thị, bán hàng và phát triển mạng lưới bán hàng đa cấp khi chưa được cấp Thẻ thành viên;
- Nhà phân phối vi phạm các quy định tại Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng của Công ty;
- Cách ứng xử và hành động của các Nhà phân phối gây ảnh hưởng xấu, làm thiệt hại đến lợi ích, hình ảnh, uy tín của Công ty.

2. Công ty có trách nhiệm chấm dứt hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp khi Nhà phân phối vi phạm các quy định sau:

- Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
- Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của Công ty;
- Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được Công ty ủy quyền bằng văn bản;
- Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của Công ty;
- Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- hực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi Công ty chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương.

3. Nhà phân phối có quyền chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp bất cứ lúc nào bằng việc gửi thông báo đến Công ty trước ít nhất 10 (mười) ngày làm việc .

4. Hệ quả pháp lý của việc chấm dứt hợp đồng:

- Bất kỳ và tất cả các quyền của Nhà phân phối được quy định trong Hợp đồng sẽ chấm dứt; Nhà phân phối vẫn có quyền khiếu nại theo quy định pháp luật.
- Nhà phân phối không được tiếp tục bán sản phẩm của Công ty;
- Nhà phân phối phải chuyển giao lại cho Công ty, hoặc hủy bỏ theo yêu cầu của Công ty bao gồm các tài liệu sau: mẫu, tờ rơi kỹ thuật, catalog, tài liệu quảng cáo, thông số kỹ thuật, và các tài liệu khác liên quan đến việc kinh doanh của Công ty và bất kỳ danh sách khách hàng nào;
- Nhà phân phối phải chấm dứt sử dụng các nhãn hiệu và các đặc điểm thương mại của Công ty;
- Nhà phân phối phải nộp lại Thẻ thành viên và tất cả các tài liệu in về các Sản phẩm và Công ty
- Không được gây ra hoặc lôi kéo gây ra các Nhà phân phối khác của Công ty bỏ đi hoặc gia nhập một Công ty cạnh tranh. Trong trường hợp này, Công ty có quyền của mình để thực hiện bất kỳ hành động thích hợp mà Công ty cho là cần thiết.
- Sau khi chấm hợp đồng, những Nhà phân phối liên quan (ví dụ như: Nhà phân phối cấp dưới được người này giới thiệu vào Công ty, Nhóm Nhà phân phối) sẽ được chuyển giao cho Nhà phân phối cấp trên giới thiệu người này vào Công ty, theo những điều kiện Công ty quy định.
- Trong trường hợp Nhà phân phối chết, hoặc bị mất năng lực hành vi dân sự, thì tất cả những lợi ích của Nhà phân phối (ngoài thứ hạng) sẽ được chuyển qua cho vợ/chồng hợp pháp của Nhà phân phối hoặc người thừa kế theo quy định của pháp luật. Nếu như Nhà phân phối không có người thừa kế hoặc người thừa kế từ chối làm Nhà phân phối thì tất cả các lợi ích nói trên của Nhà phân phối sẽ chấm dứt khi Nhà phân phối chết/mất năng lực hành vi dân sự.

5. Quy trình thanh lý hợp đồng

Trong thời hạn 30 ngày làm việc, kể từ ngày chấm dứt Hợp đồng, Các Bên sẽ tiến hành việc thanh lý Hợp Đồng theo quy trình như sau

- Thực hiện việc Mua lại sản phẩm đã bán cho Nhà Phân phối theo quy định Tại Mục 9 Quy tắc này.
- Trong vòng 20 ngày làm việc kể từ ngày chấm dứt Hợp đồng, hai Bên cùng thỏa thuận và thống nhất về tất cả các khoản tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Nhà Phân phối có quyền được hưởng, từ hoạt động phân phối của mình trong mạng lưới bán hàng đa cấp của Công ty, các nghĩa vụ của Nhà Phân phối như hoàn trả xác nhận hoàn thành nội dung và thời lượng chương trình đào tạo cơ bản về bán hàng đa cấp, Thẻ thành viên và các tài sản khác của Công ty (nếu có), các khoản nợ của Nhà Phân phối đối với Công ty (nếu có), và tất cả các vấn đề khác có liên quan đến quyền lợi và nghĩa vụ của hai Bên (nếu có).
- Trong vòng 10 ngày làm việc kể từ ngày thỏa thuận và thống nhất xong tất cả các vấn đề nêu trên, các Bên sẽ tiến hành thực hiện nghĩa vụ của mình theo thỏa thuận trên và cùng ký kết Biên bản thanh lý Hợp đồng.