

Công ty có thể chấm dứt tư cách Nhà phân phối của Nhà phân phối ở bất kỳ cấp bậc và bất cứ lúc nào thông qua việc thông báo trước 10 ngày làm việc, trong trường hợp Nhà phân phối:

- (i) Vi phạm bất kỳ điều luật hoặc quy định pháp luật Việt Nam hiện hành, bao gồm nhưng không giới hạn bất kỳ luật điều chỉnh hoạt động bán hàng đa cấp.
- (ii) Vi phạm các Quy tắc hoạt động của Công ty.
- (iii) Cách ứng xử và hành động của các Nhà phân phối ảnh hưởng bất lợi hoặc có khả năng ảnh hưởng xấu đến lợi ích, hình ảnh, uy tín của Công ty.
- (iv) Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp gửi cho Công ty có chứa bất kỳ thông tin sai lệch hoặc không chính xác có thể thấy rõ hoặc chưa thấy rõ vào thời điểm chấp thuận của Công ty.
- (v) Nhà phân phối bán, thanh lý, chuyển nhượng, chuyển giao một phần hoặc toàn bộ các quyền của mình được quy định trong Hợp đồng hoặc tự ý có bất kỳ thay đổi về quan hệ pháp lý mà không có sự đồng ý trước bằng văn bản của Công ty.
- (vi) Nếu phát hiện bằng báo cáo gây hiểu lầm về cấu trúc kim tự tháp hoặc đưa/nhận tiền gian lận với người tiêu dùng, tuyển dưới hoặc cộng đồng chung.

Trừ khi Hợp đồng có quy định khác, trong trường hợp Nhà phân phối muốn chấm dứt Hợp đồng với bất cứ lý do gì, thì Nhà phân phối phải gửi thông báo đến Công ty trước ít nhất 10 (mười) ngày làm việc về việc hủy bỏ Hợp đồng. Khi xảy ra sự kiện như vậy, Nhà phân phối phải chấp hành tất cả những thỏa thuận, cũng như thực hiện các hành động mà Công ty yêu cầu để chuyển giao lại các trang thiết bị, tài khoản, tài liệu công khai... cho Nhà phân phối thay thế nếu có. Nếu không, các yêu cầu sẽ được thực hiện vào thời điểm hai bên đã thỏa thuận.

Trong trường hợp Nhà phân phối chết, hoặc bị mất năng lực hành vi dân sự, thì tất cả những lợi ích của Nhà phân phối (ngoài thứ hạng) sẽ được chuyển qua cho vợ/chồng hợp pháp của Nhà phân phối, trừ khi Công ty nhận được thông báo khác từ Nhà phân phối, hoặc trước khi các sự kiện trên phát sinh Nhà phân phối đã đăng ký hợp pháp về người thừa hưởng và đã được Công ty chấp nhận bằng văn bản. Trong trường hợp vợ/chồng hợp pháp chết trước hoặc chết cùng một lúc với Nhà phân phối hoặc thể hiện không có khả năng làm Nhà phân phối sau thời gian làm một (1) tháng kể từ ngày Nhà phân phối chết, thì những lợi ích được hưởng từ Nhà phân phối (ngoài thứ hạng) sẽ được chuyển qua cho Người thụ hưởng ghi trong Hợp đồng, hoặc cho người khác được Nhà phân phối đề cử làm Người thụ hưởng bằng văn bản. Nếu như Nhà phân phối không ghi tên hoặc đề cử một người thụ hưởng nào thì tất cả các lợi ích nói trên của Nhà phân phối sẽ chấm dứt khi Nhà phân phối chết/mất năng lực hành vi dân sự.

Sau khi chấm dứt tư cách Nhà phân phối phù hợp với các quy định theo Khoản 11.1, những Nhà phân phối liên quan (ví dụ như: Nhà phân phối cấp dưới được người này giới thiệu vào Công ty, Nhóm Nhà phân phối) sẽ được chuyển giao cho Nhà phân phối cấp trên giới thiệu người này vào Công ty, theo những điều kiện Công ty quy định. Tùy theo các trường hợp mà Công ty có thể ngăn cản hoặc đình chỉ việc chuyển giao nói trên cho đến khi Công ty xét thấy phù hợp.

Để không tổn hại đến lợi ích và quyền hạn của Công ty trong việc chấm dứt tư cách Nhà phân phối căn cứ vào các quy định của Điều này khi xảy ra tất cả hoặc bất kỳ sự kiện được mô tả trong Khoản 11.1, Công ty có thể toàn quyền đơn phương quyết định đình chỉ tất cả quyền, lợi ích, đặc quyền và khoản thưởng của Nhà phân phối trong khoảng thời gian và theo các điều khoản, điều kiện mà Công ty xét thấy phù hợp. Nhà phân phối không được hưởng bất kỳ quyền, lợi ích, đặc quyền, khoản thưởng nào trong thời gian bị đình chỉ.

Khi Công ty quyết định chấm dứt hoặc đình chỉ tư cách Nhà phân phối, Nhà phân phối ngay lập tức phải nộp lại Thẻ thành viên và tất cả các tài liệu in về các Sản phẩm và Công ty. Ngoài ra, Nhà phân phối không được tiến hành, bán, phân phối hoặc giao dịch khác bằng Sản phẩm của Công ty theo bất kỳ cách nào hoặc bất kỳ tài khoản nào.

Nếu Công ty vi phạm bất kỳ điều khoản nào của Hợp đồng này và không khắc phục vi phạm thì Nhà phân phối không được quyền chấm dứt Hợp đồng vì lý do trên, trừ khi:

- (a) Vi phạm là một vi phạm nghiêm trọng và vi phạm đó không có khả năng khắc phục bằng cách thanh toán bồi thường hoặc hành động thích hợp của Công ty; hoặc
- (b) Nếu nó có khả năng khắc phục bằng cách trả tiền bồi thường, nhưng Công ty không thanh toán tiền bồi thường cho Nhà phân phối trong vòng sáu mươi (60) ngày kể từ ngày số tiền bồi thường đó được xác định.

Khi chấm dứt Hợp đồng vì bất cứ lý do nào thì:

- (i) Bất kỳ và tất cả các quyền và đặc quyền của Nhà phân phối được quy định trong Hợp đồng sẽ ngay lập tức chấm dứt;
- (ii) Nhà phân phối không được tiếp tục bán Sản phẩm của Công ty;
- (iii) Nhà phân phối phải chuyển giao lại cho Công ty, hoặc hủy bỏ theo yêu cầu của Công ty bao gồm nhưng không giới hạn các tài liệu sau: mẫu, tờ rơi kỹ thuật, catalog, tài liệu quảng cáo, thông số kỹ thuật, và các tài liệu khác liên quan đến việc kinh doanh của Công ty và bất kỳ danh sách khách hàng nào;
- (iv) Nhà phân phối phải ngay lập tức trả lại cho Công ty toàn bộ chi phí, và số tiền cho Sản phẩm đã mua nhưng chưa thanh toán và Công ty có toàn quyền để đòi lại số tiền chưa được thanh toán cho Sản phẩm nói trên;
- (v) Nhà phân phối sẽ ngay lập tức trả cho Công ty các khoản nợ về Hợp đồng và;
- (vi) Nhà phân phối phải ngay lập tức chấm dứt sử dụng các nhãn hiệu và các đặc điểm thương mại của Công ty;
- (vii) Nhà phân phối không được truyền bá, công khai lý do chấm dứt Hợp đồng mà gây tác động tiêu cực và gây bất lợi cho Công ty và các Nhà phân phối khác của Công ty. Trong trường hợp này, Công ty có quyền của mình để thực hiện bất kỳ hành động thích hợp mà Công ty cho là cần thiết;
- (viii) Không được gây ra hoặc lôi kéo gây ra các Nhà phân phối độc khác của Công ty bỏ đi hoặc gia nhập một Công ty cạnh tranh. Trong trường hợp này, Công ty có quyền của mình để thực hiện bất kỳ hành động thích hợp mà Công ty cho là cần thiết.